

## Stellenangebot Handelsvertreter (m/w)

---

### Sie suchen:

attraktive Verdienstmöglichkeiten mit interessanten Aufgaben in einer aufstrebenden Branche? Dann entdecken Sie Ihre Möglichkeiten als selbstständiger Handelsvertreter bei der FENECON GmbH & Co. und werden Sie zu einem wichtigen Bestandteil der Vertriebsorganisation für Stromspeichersysteme des Batterieherstellers BYD. Helfen Sie mit die dezentrale Energieversorgung maßgeblich zu beeinflussen. Selbstverständlich steht Ihnen bei Ihren Aufgaben jederzeit ein hochmotiviertes Team an Ingenieuren beratend zur Seite und unterstützt Sie bei der technischen Planung und Durchführung von Projekten.

### Ihre Aufgaben:

- Sie öffnen Türen und gewinnen Neukunden im Geschäftskundenbereich mit dem Ziel eines nachhaltigen Ausbaus der Geschäftsbeziehungen
- Sie initiieren, organisieren und koordinieren eigenständig regelmäßige Kundenbesuche, Produktvorstellungen und –schulungen für Ihren Kundenkreis
- Sie führen Verhandlungen, erzielen Vertragsabschlüsse und begleiten Ihre Kunden ggf. auch im Prozess der technischen Umsetzung
- Sie erstellen Angebote und begleiten Projekte für FENECON und BYD- Produkte in Zusammenarbeit mit dem Backoffice und der Technik

### Werden Sie Teil einer Erfolgsgeschichte:

Die FENECON GmbH & Co. KG zählt zu den Technologieführern für dezentrale Energieversorgung in Deutschland. Das 2011 in Deggendorf gegründete Großhandelsunternehmen ist dank langjähriger Projekterfahrung und eigener Energiemanagementsysteme Experte für die Integration von Speichern, E-Mobilität, LED und Photovoltaik. Dabei agiert FENECON als Generaldistributor für den internationalen Technologiekonzern BYD – Build Your Dreams – und übernimmt Aufgaben in Entwicklung, Projektierung, Vertrieb und After-Sales-Service von BYD-Produkten in Deutschland und Europa.

### Ihre Qualifikation:

- Sie sind eine Kommunikationsstarke Persönlichkeit mit sicherem und selbstbewusstem Auftritt, die eigenverantwortlich und kundenorientiert agiert sich organisiert und strukturiert
- Fortgeschrittene Kenntnisse in den Bereichen Stromspeicherung und Photovoltaik sind vorteilhaft
- Idealerweise haben Sie einen sehr guten Überblick über den Markt
- Es fällt Ihnen leicht, für Fragestellungen auf Kundenseite passende Produktlösungen zu entwickeln und dabei vorausschauend und zielorientiert Abschlüsse zu generieren
- Sie leben und lieben den Vertrieb; man muss Sie eher bremsen als antreiben

Sie finden sich im Profil wieder und möchten mehr über die Tätigkeit als Handelsvertreter erfahren? Dann freuen wir uns, Sie kennenzulernen.

Senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen vorzugsweise per E-Mail an: [alexandra.feilmeier@fenecon.de](mailto:alexandra.feilmeier@fenecon.de) oder rufen Sie direkt an unter 0991 648800 08.

Ihre Ansprechpartnerin in der Personalabteilung:

**Alexandra Feilmeier**

Tel.: +49 991 648800 08

Fax: +49 991 648800 09

E-Mail: [alexandra.feilmeier@fenecon.de](mailto:alexandra.feilmeier@fenecon.de)

Datum: 19.05.2016